

„WIE VERKAUFE ICH IN DER JETZIGEN SITUATION UND BEI STEIGENDEN ZINSEN ERFOLGREICH MEHR HÄUSER?“

speziell für Hausbau-, Fertighaus-, Zimmerei- und Bauunternehmen

Folgende Themen sind Inhalt des neuen Trainings:

- » Wie bekomme ich mehr Anfragen?
- » Wie erschließe ich die Zielgruppe, die sich ein Haus leisten können?
- » Wie kann ich die Unsicherheit der Interessenten in Entschlossenheit umwandeln?
- » Wie nutze ich die jetzige Situation positiv für eine Entscheidung zur Immobilie?
- » Wie gestalte ich den optimalen Bauherren Informationsvortrag so, dass die Interessenten mit Ihnen motiviert den nächsten Schritt gehen möchten?
- » Wie kann ich den Mieter überzeugen, dass Eigentum die beste Entscheidung ist?
- » Wie kann ich den Bestandsimmobilienkäufer von einem Neubau überzeugen?
- » Wie kann ich den Interessenten von meiner Bauweise überzeugen?
- » Wie kann ich den Interessenten überzeugen, dass er bei unserer Firma kauft?
- » Was für Möglichkeiten habe ich bei der Finanzierung, die Bonität des Kunden zu verbessern?

ANMELDUNG

WIE VERKAUFE ICH IN DER JETZIGEN SITUATION UND BEI STEIGENDEN ZINSEN ERFOLGREICH MEHR HÄUSER?

So einfach sichern Sie sich Ihren Platz

Ja, ich bin in einem Hausbauunternehmen und möchte mich verbindlich auf dieses Training anmelden.

Rechnungsanschrift:

Firma

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Rechnungs E-Mail

Teilnehmer:

Vorname + Nachname

Telefon

Mobil

E-Mail

Position

Trainer:

Klaus Zimmermann

Trainingsdatum:

08.02.2023

Trainingszeiten:

10:00 Uhr – 15:30 Uhr

Trainingsort:

Online über Zoom

Investition:

600,-€ pro Person zuzüglich MwSt.

inkl. Powerpoint für Bauherren- Informationsveranstaltungen und Zugang zur Online Academy

Bitte schicken Sie diese Anmeldung per E-Mail an kontakt@zimmermann-strategie.de