

„WIE BEREITE ICH MICH OPTIMAL AUF DEN MARKT DER SERIELLEN SANIERUNG VOR?“

Dieses Training ist ein MUSS für jeden Unternehmer/-in und Vertriebler/-in in der Hausbaubranche bzw. Bauhandwerk.

Denn wir zeigen Ihnen, welche Möglichkeiten Sie mit seriellen Sanieren haben und wie der Verkaufsprozess dazu aussieht.

Nutze die jetzige Zeit, um Vorreiter in deiner Region zu sein.

- » Wie erschließe ich den Markt mit seriellem Sanieren?
- » Wie nutze ich die momentane Marktsituation im Verkauf?
- » Wie schaffe ich es ein Nachfragesog zu erzeugen?
- » Wie sieht der perfekte Vortrag aus, damit der Interessent begeistert ist und mit mir weiter machen will?
- » Wie sieht eine kundenorientierte Bedarfsanalyse bei einer Sanierung aus?
- » Wie gestalte ich eine Präsentation so, damit der Kunde kauft?
- » Wie baue ich einen Vertrieb für serielle Sanierung auf?
- » Welche Strukturen muss ich schaffen, um ab dem ersten Tag Gewinne zu generieren?
- » Was ist der große und entscheidende Unterschied zwischen Neubau und Bestandsimmobilie?

Wenn Sie diese Themen ansprechen, dann melden Sie sich auf das 3- tägige Training an.

ANMELDUNG

DAS SERIELLES SANIEREN FÜR HAUSBAUUNTERNEHMEN

So einfach sichern Sie sich Ihren Platz

Ja, ich bin Unternehmer-/in oder Vertriebler-/in in einem Hausbauunternehmen und möchte mich verbindlich auf dieses Training anmelden.

Rechnungsanschrift:

Firma

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Rechnungs E-Mail

Teilnehmer:

Vorname + Nachname

Telefon

Mobil

E-Mail

Position

Trainer

Klaus Zimmermann

Trainingsdatum:

13.06.2023 – 15.06.2023

Trainingszeiten

Täglich von 10:00 Uhr – 15:30 Uhr

Trainingsort

Live-Online Training

Investition:

3-tägiges Intensivtraining, inkl. 1 Jahr Online Academy mit Dokumenten zum Downloaden zu allen Inhalten des Trainings Für zusammen 1.800,- zuzüglich MwSt.
2 Personen 1.650,- zuzüglich MwSt.
3-5 Personen 1.500,- zuzüglich MwSt.
ab 6 Personen 1.350,- zuzüglich MwSt.

Bitte schicken Sie diese Anmeldung per E-Mail an kontakt@zimmermann-strategie.de